

Автоматизированная система управления закупками (АСУЗ)

Помощник на основе искусственного интеллекта

О продукте



Наш интеллектуальный помощник — это AI-решение для автоматизации закупок и создания персонализированных предложений.

Система анализирует закупочные данные, прогнозирует потребности, оптимизирует заказы и автоматически подготавливает выгодные предложения для закупки. Это сокращает время на рутинные задачи, снижает затраты и повышает эффективность.

Кому и зачем:



Предложение
формируется за 5 минут

Ваши сотрудники тратят много времени
на ручную обработку
прайс-листов и подбор товаров?



На 90% меньше ошибок

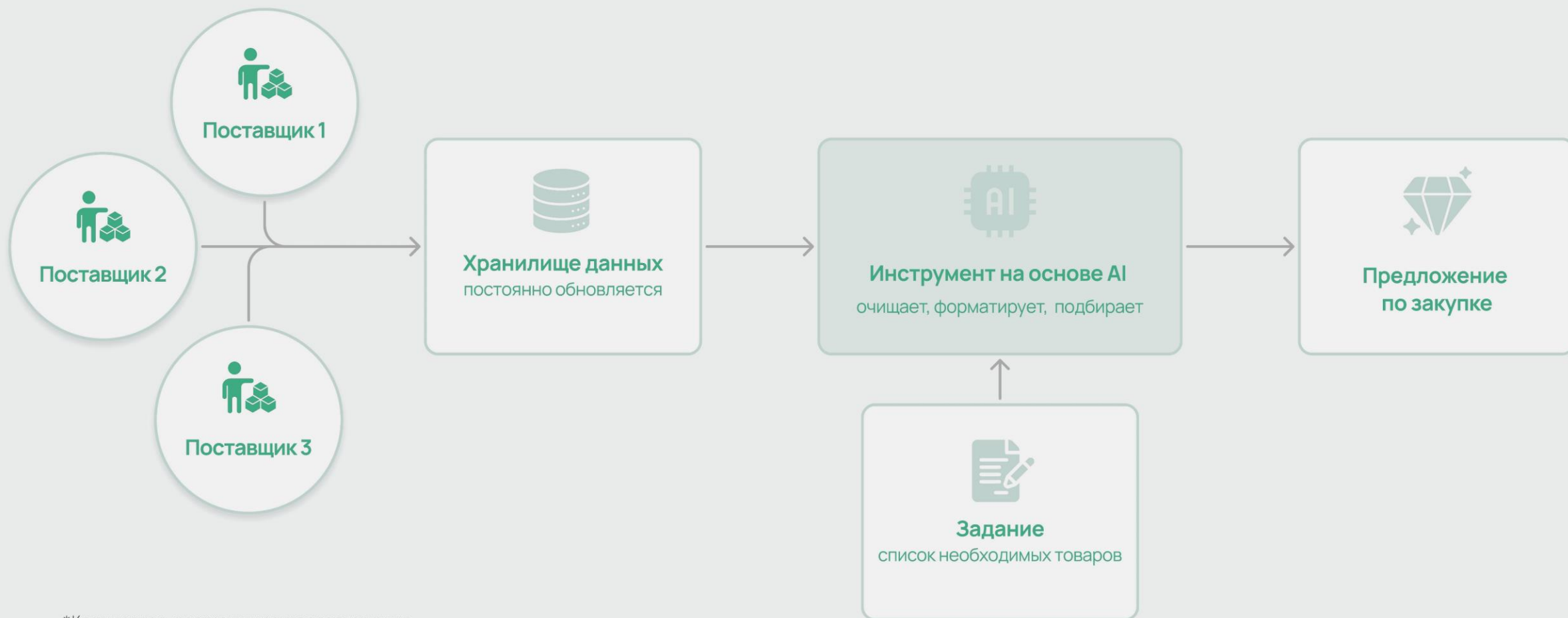
В ваших предложениях
часто возникают ошибки
из-за человеческого фактора?



На 10-15%
увеличивается прибыль

Иногда пропускаете выгодные условия
от поставщиков из-за большого
объема данных?

Как работает:



*Количество поставщиков неограниченно

Выгода:



01

Экономия времени:

До внедрения:

100 заказов * 8 часов = 800 ч/месяц

После внедрения:

100 заказов * 15 минут = 25 ч/месяц

02

Снижение ошибок:

До внедрения:

Из 100 предложений 10 с ошибками

После внедрения:

Из 100 предложений 1 с ошибкой

03

Снижение затрат:

До внедрения:

Высокие затраты на обработку заказов, включая оплату труда сотрудников и административные расходы

После внедрения:

Сокращение расходов на 20–25% благодаря автоматизации процессов и уменьшению необходимости в ручной обработке заказов.

04

Повышение безопасности:

До внедрения:

Риск коррупции и непрозрачного ценообразования, что может привести к финансовым потерям и юридическим проблемам.

После внедрения:

Прозрачное ценообразование исключает коррупцию, обеспечивая безопасность и доверие клиентов.

*Выгода может сильно варьироваться в зависимости от особенностей бизнес-процессов.

Функции продукта:



01

Сбор прайсов

Автоматический сбор прайсов по ссылкам, электронной почте, API, а также ручная загрузка файлов. Это позволяет получать актуальные данные от поставщиков в режиме реального времени.

Данные очищаются и приводятся к единому формату для дальнейшей обработки. Это упрощает последующую работу с прайс-листами и минимизирует ошибки.

02

Обработка прайс-листов

Обработка прайс-листов любой сложности и формирование собственного каталога товаров. Это позволяет систематизировать информацию и легко находить нужные позиции.

Поиск соответствий и привязка товаров к номенклатуре. Это обеспечивает точное сопоставление товаров и упрощает их идентификацию.

03

Подбор товаров

Покупатель отправляет запрос, который фиксируется в CRM. Система автоматически анализирует запрос и ищет товары в базе данных.

Система учитывает цену, наличие, сроки поставки и вашу прибыль. Это позволяет выбрать самые выгодные варианты для формирования предложения о закупке.

04

Формирование предложений

Система автоматически создает самые выгодные предложения по закупке с учетом цен, скидок, сроков поставки и наличия на складе. Это обеспечивает точность и актуальность предложений.

Предложения по закупке формируются в формате PDF или Excel. Это упрощает процесс и делает предложения удобными для восприятия.

Компании уже используют наш инструмент!



Боли компании

- **Время:** Менеджеры тратили значительное количество времени на обработку прайс-листов, их сопоставление с данными из 1С и сортировку для формирования предложений о закупке.
- **Ошибки:** Частые ошибки из-за ручной обработки данных, что приводило к недовольству клиентов и потерям.
- **Эффективность:** Низкая эффективность работы из-за большого объема рутинных задач, требующих ручного вмешательства.

Результаты после внедрения

- Сокращение времени: Время на обработку прайс-листов и формирование предложений о закупке сократилось с нескольких часов до 10-15 минут.
- Снижение ошибок: Количество ошибок в предложениях снизилось на 90%.
- Увеличение эффективности: Менеджеры смогли сосредоточиться на более важных задачах, что повысило общую эффективность работы компании.
- Рост прибыли: Увеличение прибыли на 10-15% за счет более точных и выгодных расчётов.
- Безопасность: Сведение всех закупок в единую базу и прозрачное ценообразование исключило возможность коррупционной составляющей.

Система учитывает цену, наличие, сроки поставки и вашу прибыль. Это позволяет выбрать самые выгодные варианты для формирования предложения о закупке.